

Stakeholder 2021

Orientamento alla professione di dottore commercialista, revisore legale, esperto contabile
15 dicembre 2021 ore 09:00

In rappresentanza del Dipartimento di Economia Aziendale è intervenuto il prof. Fabio Giulio Grandis, Ordinario di Economia Aziendale e referente della qualità della didattica per il Dipartimento.

Sono intervenuti:

- 1) Dott. Luca Bonvino – Partner PwC Italia – Revisore contabile
Il ruolo del dottore commercialista nell'attività di revisione di società ed enti.
- 2) Dott.ssa Dorina Casadei – Presidente della Scuola Aldo Sanchini e Coordinatore dell'Area fiscale dell'ODCEC di Roma – Dottore commercialista
L'importanza del corso della Scuola A. Sanchini per prepararsi all'esame di Stato e completare la formazione del tirocinio.
Il ruolo del dottore commercialista nell'assistenza fiscale alle imprese.
- 3) Dott. Riccardo Zocca – Dottore commercialista
Dall'Università alla professione, come prepararsi per una scelta importante.
Il ruolo del dottore commercialista nelle procedure concorsuali.
- 4) Dott.ssa Antonia Coppola – Dottore commercialista e componente della Commissione per gli esami di stato del Dottore commercialista dell'Università Roma Tre
Il ruolo del dottore commercialista nelle scelte strategiche delle imprese e di pianificazione aziendale.

Ambiti di attività: Ente pubblico preposto alla tutela della professione di Dottore commercialista ed Esperto contabile.

Gli argomenti trattati sono stati:

- Nuove competenze per l'accesso alla professione per i laureati triennali.
La maggior parte degli stakeholder non evidenzia la necessità di nuove competenze ad eccezione del Dott. Bonvino che ritiene utile l'incremento delle conoscenze informatiche, specialmente in materia di analisi dati.
- Punti di forza e di carenza nei laureati triennali dell'Università Roma Tre iscritti nel registro dei praticanti.
Secondo gli stakeholder il Corso di Studi CLEGA è ben articolato e strutturato, non evidenziando pertanto alcuna carenza.
- Nuove competenze per l'accesso alla professione per i laureati magistrali.
Il Dott. Zocca evidenzia la necessità di una maggiore conoscenza delle procedure concorsuali.

La Dott.ssa Casadei ritiene che in materia di crisi d'impresa, con la normativa in costante evoluzione, siano necessarie nuove competenze per i nuovi ruoli previsti dalla professione del Dottore commercialista.

- Punti di forza e di carenza nei laureati magistrali dell'Università Roma Tre iscritti nel registro dei praticanti.
Secondo gli stakeholder i Corsi di Studio Magistrali sono ben articolati e strutturati, non evidenziando pertanto alcuna carenza.
- Competenze trasversali necessarie nei laureati per l'esercizio della libera professione.
Gli stakeholder ritengono conoscenze necessarie quelle inerenti la valutazione d'azienda, la contabilità, le lingue e l'inglese in particolare, le materie come economia aziendale, diritto commerciale, diritto tributario e crisi d'impresa. Sono inoltre ritenute rilevanti le seguenti capacità: lavorare in gruppo anche con professionalità diverse, parlare in pubblico, sistematizzare le informazioni.
- Tecniche/metodologie formative più rilevanti per la formazione delle competenze trasversali.
Gli stakeholder ritengono siano necessarie le seguenti tecniche/metodologie formative: esercitazioni con casi pratici, presupponendo la conoscenza di diverse materie (operazioni straordinarie, costituzioni di società, redazione di verbali di organi di controllo, bilanci), organizzazione di micro progetti e gruppi di lavoro attraverso la presentazione di ricerche studio su temi specifici.
- Attività professionali che risentono maggiormente dei cambiamenti introdotti dalle nuove tecnologie (digitalizzazione e social media).
Il Dott. Zocca reputa che la professione di Dottore commercialista non risenta dei cambiamenti introdotti dalle nuove tecnologie.
La Dott.ssa Casadei e la Dott.ssa Coppola ritengono invece che la digitalizzazione influenzi sia la professione di Dottore commercialista che di Revisore legale negli ambiti dell'attività di revisione e del collegio sindacale.
Il Dott. Bonvino pone l'accento sull'importanza della conoscenza dei nuovi tool informatici.
- Competenze discriminanti che un candidato deve possedere per l'accesso alla pratica, sia legate alla specializzazione tecnico-professionale sia di carattere generale.
Gli stakeholder concordano sull'importanza del percorso accademico e in particolare sulla necessità di conoscere materie quali contabilità, bilancio, diritto commerciale e diritto tributario.
Ritengono che le qualità che un candidato deve possedere per l'accesso alla pratica siano una buona capacità relazionale, e uno spiccato senso etico.
- Importanza dell'interazione tra l'Ordine dei Dottori commercialisti e l'Università sia per gli studenti triennali che per quelli magistrali nella preparazione all'esame di stato.
La Dott.ssa Casadei e la Dott.ssa Coppola ritengono che l'interazione tra l'Ordine e l'Università sia importante sia per il corso di laurea triennale che per i corsi di laurea magistrali, in particolare attraverso un tutoraggio per lo studio e la preparazione finalizzata all'esame di stato.

Il Dott. Bonvino e il Dott. Zocca concordano invece sull'importanza dell'interazione tra l'Ordine e l'Università solamente per i corsi di laurea magistrali.

- Disponibilità nell'attivare ulteriori collaborazioni a supporto degli studenti triennali e/o magistrali. Gli stakeholder manifestano la loro disponibilità, in particolare attraverso open day, incontri di confronto con gli studenti, progetti di studio integrato Ordine/Università, esprimendo totale collaborazione nella pubblicizzazione di offerte di stage e di tirocinio.